



## Novidade no Agendor: Funil e Mapa de Vendas

Temos o orgulho de dizer que o [Agendor](#) está em um novo momento. Após muitas conversas com nossos clientes e um detalhado estudo de mercado, colocamos no ar inovações no acompanhamento tradicional de negócios. Confira:



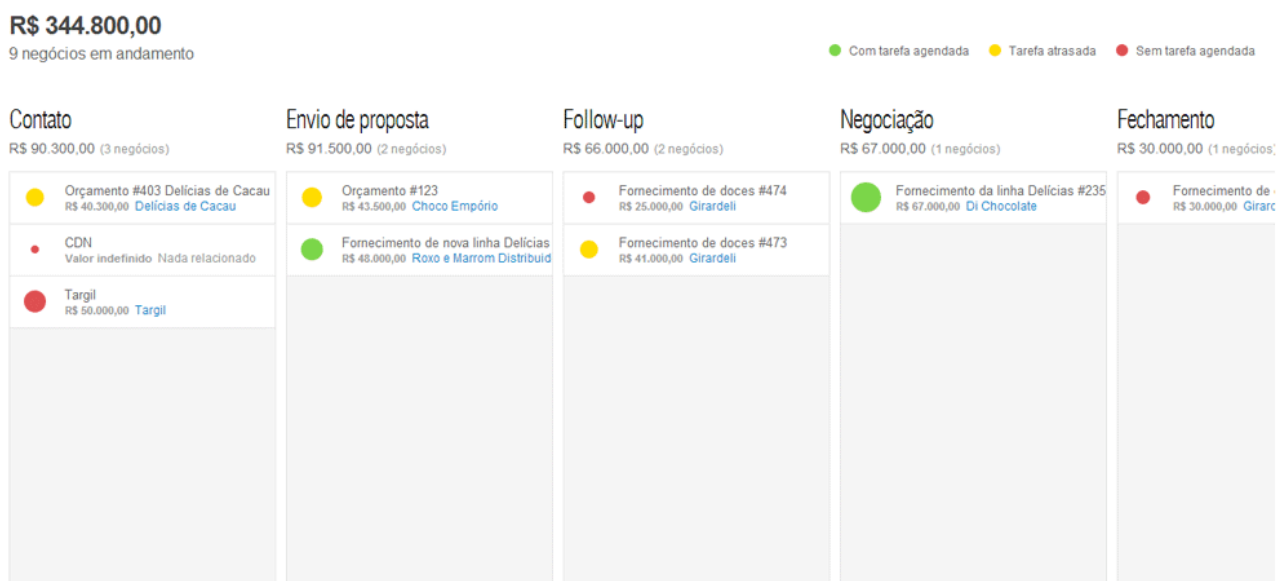
## Negócios no Android

Sua equipe de vendas poderá acompanhar as negociações facilmente através do aplicativo Android. Agora é possível **visualizar os negócios em andamento separados por etapas** (Contato, Proposta, Reunião, etc), acompanhar o histórico de cada oportunidade e atualizar o status de uma forma nova. [Confira o aplicativo no Google Play!](#)



Funil de Vendas e Pipeline do Agendor no app Android.

## Funil de Vendas e Pipeline

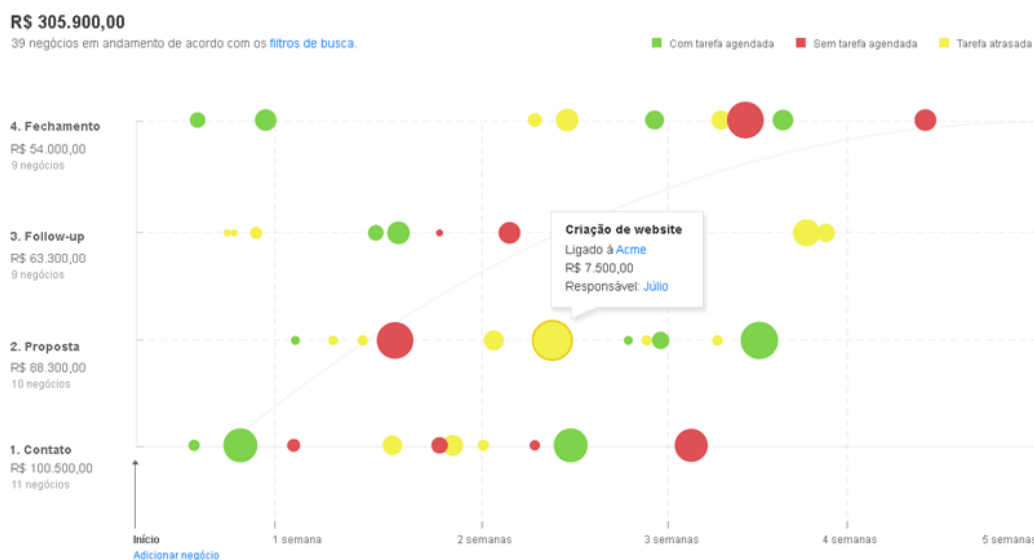


Funil de Vendas e Pipeline na versão Web.

Precisa saber quais negócios estão em andamento, quais são as etapas com maior valor em negociação, e ter uma visão geral do funil? Nós colocamos no ar um **painel para o acompanhamento fácil dos negócios**, que pode ser trabalhado com um simples “arrastar e soltar” para alterar a etapa de um negócio!

Veja como funciona o Pipeline de Vendas do Agendor nesse vídeo:

## Mapa de Vendas



Conceito inovador do Agendor: Mapa de Vendas na versão Web.

Para finalizar, criamos uma forma inovadora de acompanhar suas negociações: o Mapa de Vendas. **Esse é um conceito único do Agendor, que permite a visualização de centenas de negócios no painel**, separados por etapa e tempo de vida de cada um. Com ele, mesmo com uma grande equipe de vendas e centenas de negócios para acompanhar, é possível conferir quais são os mais importantes e que precisam de atenção.

Esse vídeo mostra o Mapa de Vendas em detalhes:

Confira essa novidade no Agendor, experimentando gratuitamente!